



L'Europa investe nelle zone rurali

IN.Cantina.Store

"Innovazione Commerciale e programmazione produttiva della Filiera Vitivinicola"

PSR 2014-2020. TIPO DI OPERAZIONE 16.1.01 "GRUPPI OPERATIVI DEL PEI PER LA PRODUTTIVITÀ E LA SOSTENIBILITÀ DELL'AGRICOLTURA".

FOCUS AREA 3A

CAPOFILA ENOTECA REGIONALE EMILIA ROMAGNA

PARTNER PRESENTI NEL GRUPPO OPERATIVO:

- → ENOTECA SERVIZI
- → CONSORZIO PROMOZIONE MARCHIO STORICO DEI VINI REGGIANI
- → CONSORZIO VINI DI ROMAGNA
- → CONSORZIO TUTELA VINI DOC COLLI PIACENTINI
- → UNIVERSITÀ CATTOLICA DEL SACRO CUORE
- → LA COSTA SOC AGRICOLA
- → EMILIA WINE SOCIETA'COOPERATIVA AGRICOLA
- → CASALI VITICULTORI S.R.L.
- → S.R.L.-PR.I.V.I.-PRODUZIONE IMBOTTIGLIAMENTO VINI ITALIANI
- → CASA VINICOLA POLETTI SRL
- → I.TER SOC. COOP. ARL

RESPONSABILE TECNICO-SCIENTIFICO: STEFANO PONI UNIVERSITÀ CATTOLICA DEL SACRO CUORE

RESPONSABILE ORGANIZZATIVO: AMBROGIO MANZI ENOTECA REGIONALE EMILIA ROMAGNA

OBBIETTIVI

Il progetto IN.Cantina. Store propone un'innovazione della formula distributiva che passa attraverso la programmazione produttiva ed il rafforzamento delle relazioni di filiera e si pone, quale obiettivo prioritario, la valorizzazione dell'identità storica e culturale dei vini emiliano-romagnoli. Il piano d'innovazione nasce dalla consapevolezza che non è più sufficiente fare un buon prodotto, e venderlo ad un prezzo competitivo: per generare vendite il vino deve trasmettere "qualcosa" al potenziale consumatore.

Obiettivo specifico del progetto è creare un sistema innovativo informativo – logistico, a supporto delle aziende della filiera.







L'Europa investe nelle zone rurali

Riepilogo risultati attesi:

- Incremento dei volumi di vendita del prodotto grazie a nuovi format logistico-distribuitivi in grado di rispondere al meglio alle esigenze del mercato e coinvolgere il consumatore in un processo d'acquisto che lo vede attore principale;
- Definizione di un sistema informativo e logistico integrato su più livelli al fine di supportare le aziende della filiera nella commercializzazione e nella valorizzazione dei propri prodotti;
- Erogazione di servizi a supporto delle aziende della filiera per migliorare e adeguare la struttura organizzativa, la comunicazione e distribuzione dei prodotti sulla base delle preferenze del mercato;
- Incremento della consapevolezza dei driver e degli attributi che caratterizzano e identificano le produzioni regionali sia sul mercato nazionale che su quello internazionale;
- Miglioramento della conoscenza dei mercati di destinazione delle produzioni al fine di implementare strategie produttive e commerciali in linea con le esigenze del mercato;
- Miglioramento del posizionamento delle produzioni regionali sul mercato nazionale e internazionale;
- Valorizzazione delle produzioni regionali e del patrimonio artistico, culturale che contraddistingue le principali aree produttive del territorio dell'Emilia Romagna;
- Incremento della propensione all'internazionalizzazione delle PMI vitivinicole regionali;
- Raggiungimento di mercati di destinazione grazie all'aggregazione dell'offerta, difficilmente raggiungibili dalle singole aziende;

DESCRIZIONE DELLE ATTIVITA'

- 1. AZIONE ESERCIZIO DELLA COOPERAZIONE
- 2. AZIONE STUDI NECESSARI ALLA REALIZZAZIONE DEL PIANO (DI MERCATO, DI FATTIBILITÀ, PIANI AZIENDALI, ECC.)
- 3. AZIONI SPECIFICHE LEGATE ALLA REALIZZAZIONE DEL PIANO
- Azione 3.1 Analisi di mercato e del consumatore
- Azione 3.2 Definizione delle linee guida per la progettazione di uno Store esperienzale
- Azione 3.3 Realizzazione del prototipo di Concept Store innovativo e sperimentazione
- Azione 3.4 Studio e definizione di un sistema informativo e logistico per fornire servizi alle aziende della filiera
- 4. AZIONE DIVULGAZIONE
- 5. AZIONE FORMAZIONE/CONSULENZA









L'Europa investe nelle zone rurali

TOTALE PIANO

EURO 249.995,22

CONTRIBUTO RICHIESTO

EURO 172.404,65